

“Estamos haciendo un cambio de filosofía en la empresa para valorar a la gente más que por el tiempo de trabajo por el desarrollo de su trabajo”

Ángel Luis Llorente, Soluciones Informáticas Globales



Emprendedor Universitario. ¿Cómo está repercutiendo ser el Premio Joven Empresario CyL, se están notando en el negocio?

Ángel Luis Llorente. Lo hemos notado no tanto movimiento de negocio como en movimiento de que la gente se ha enterado. No sólo en Segovia, me sigue felicitando gente de fuera, de toda Castilla y León, me encuentro con ellos y todavía me felicitan. La verdad es que es una noticia que ha calado bastante. El balance es muy positivo.

E.U. ¿Cómo es “Soluciones Informáticas Globales”?

Á.L. Trabajamos en el sector de la informática. Nuestro nombre es Soluciones Informáticas Globales y es un fiel reflejo de lo que hacemos. Damos soluciones integrales de negocio, y somos especialistas en que a una empresa le damos todo el abanico de soluciones desde la venta de material informático a la instalación de redes, servidores, páginas web, consultoría informática, programación a medida, formación especializada,... Cubrimos todas las áreas informáticas.

E.U. ¿Qué proyecto destacaría de la trayectoria reciente de su empresa?

Á.L. El año pasado ganamos en la Comunidad de Madrid un concurso para la creación de un gestor de horarios académicos de todos los institutos de Madrid. Nuestro programa se llama GHC y está siendo utilizado en 326 centros. El mantenimiento y el soporte se lleva desde una empresa de gestión de Madrid y nosotros damos ahora formación de formadores para poder manejar el programa porque sería muy pesado ir instituto por instituto enseñando a los profesores. Es un proyecto de envergadura y en el que hemos competido con grandes empresas.

E.U. En este sentido, parece siempre que las empresas informáticas más fuertes tienen que estar siempre en las grandes capitales como Madrid, y un caso como este es un ejemplo de que no tiene por qué ser así.

Á.L. Yo creo que lo importante es tener un buen producto y que sea competitivo. A partir de ahí lo más importante no es el tamaño de la empresa sino el producto y la capacidad de dar respuesta a la implantación. Yo creo que se pueden tener productos muy buenos hechos desde empresas de Castilla y León, no tienen por qué ser multinacionales ni estar en Madrid.

E.U. ¿Hay empresas fuertes en el sector de la informática en Castilla y León?

Á.L. Sí, sí que las hay. En Castilla y León la Asociación de Empresas de Tecnología (AETICAL) está haciendo un trabajo muy bueno para intentar que todas las empresas tengan opciones de formación y de entrar en proyectos cooperativos. Por ejemplo, nosotros el año pasado hemos sacado la certificación CMMI2, que ha surgido de AETICAL pero que venía de la asociación nacional COMETIC. Unas ocho empresas de Castilla y León hemos conseguido el aval de todos nuestros procesos de desarrollo de software que sólo tienen una veintena de empresas en toda España. Es la certificación más importante que hay y tenerla abre puertas a otros mercados.

E.U. ¿Por qué cree que fue elegido Premio Joven Empresario de CyL, cuáles han sido los puntos fuertes de su candidatura?

Á.L. Que es una empresa creada de cero por cuatro socios que nos pusimos de acuerdo hace ocho años y medio. Teníamos ganas de poner un proyecto en marcha y creo que ha quedado reflejado ahí. Teníamos en mente hacer una serie de cosas que se han ido cumpliendo a lo largo del tiempo. Quizás ninguno pensaba que íbamos a estar a día de hoy con 26 personas en plantilla y desarrollando el trabajo que desarrollamos. Ha pasado el tiempo y hemos pasado momentos buenos y malos, pero hemos podido adaptarnos al mercado y seguir creciendo. No en vano en 2007 hemos crecido un 50% por ciento en facturación con respecto al año anterior. Queremos seguir creciendo, queremos seguir apostando por consolidarnos y ahora con las nuevas comunicaciones como la autovía a Valladolid y el AVE pues vamos a trabajar más para Madrid. Ya lo estamos haciendo pero queremos potenciar esa línea.

E.U. ¿Qué ha sido lo más difícil en el camino recorrido hasta ahora?

Á.L. Quizás al principio de todo. Con 23 años llamar a una empresa y decir que les vas a solucionar la vida informáticamente hablando es complicado, porque dicen que qué hace un chavalín diciéndoles lo que tienen que hacer. Pero ahora después de ocho años, hemos abierto un hueco en el mercado y trabajamos bien. Te encuentras dificultades y tensiones sobre todo de tesorería pero este mercado es así. También es un mercado muy cambiante con lo que tienes que estar constantemente adaptándote y generando cosas nuevas. Es bonito porque nunca te aburres pero también genera incertidumbre. Estas implantado algo y ya tienes que buscar cosas nuevas porque las empresas necesitan otras cosas distintas.

E.U. De su empresa se destaca también el esfuerzo que hacen para que su plantilla pueda compatibilizar el trabajo con seguir estudiando o incluso dar clases como complemento a su actividad en Globales.

Á.L. Estamos haciendo un cambio de filosofía dentro de la empresa para valorar a la gente más que por el tiempo de trabajo por el desarrollo de su trabajo. Si sus metas y objetivos son hacer una u otra cosa, pues esos son. Y si se consiguen mejorar sus objetivos pues la recompensa es una u otra. Para ello tenemos la tecnología necesaria para poder trabajar desde cualquier lugar. La gente que está en movilidad trabaja desde su portátil o a través de correo electrónico en el móvil. Por ejemplo, los técnicos reciben los avisos en el móvil y no tienen que pasar por la oficina para recoger nuevos avisos lo que permite llegar antes a los clientes. Nosotros estamos usando internamente la tecnología que ofrecemos y vendemos. ¿Cómo no vamos a confiar en ella si es lo que ofrecemos?

E.U. ¿Hacia dónde va el sector, cuál es la última tecnología que está llegando?

Á.L. Yo diría que entornos virtuales en Second Life. Son entornos en tres dimensiones donde puedes montar un negocio y explotarlo desde ahí. Se podría decir que es el Internet de hace 15 años, no sé sabe todavía para dónde va a tirar ni qué plataformas se van a utilizar. Hay empresas punteras que ya empiezan a tener su espacio virtual en Second Life y lo empiezan a publicitar. Creo que va a ser un entorno que va a mover bastante dinero en cuatro o cinco años y hay que estar atento para no perder esa oportunidad de negocio.

E.U. ¿Cómo se plantea Globales su expansión para los próximos años?

Á.L. Los planes de futuro se basan en seguir creciendo a un 30% anual. Madrid es un objetivo alcanzable para ciertos productos como desarrollo de software especializado en internet, consultoría o implantación y desarrollo de RPs. Somos distribuidores de de Microsoft Dynamics, en su versión NAV, CRM, ... A través de estas herramientas también se puede desarrollar mucho software. Da igual donde tengas la producción pero si el mercado más grande de toda España lo tenemos a 20 minutos en AVE por qué no aprovecharlo. De hecho no descartamos abrir una oficina comercial en Madrid a corto plazo.

E.U. Hablamos de expansión en un momento en el que a nivel general preocupa la etapa de desaceleración en la que ha entrado la economía. ¿Está notando que las empresas invierten menos en este inicio de año?

Á.L. Se nota, pero depende del sector. Hay sectores que están más parados como el sector de la construcción o el inmobiliario. Pero en el resto de sectores cada uno va por un derrotero. Nosotros no notamos que haya una crisis para nuestro negocio en sí, nos adaptamos porque cubrimos todos los sectores. Para nosotros la desaceleración no es representativa.

E.U. ¿Qué consejo daría a quien quiera montar una empresa como Premio Joven Empresario de Castilla y León?

Á.L. Que trabaje mucho con mucha ilusión y que dedique tiempo a pensar en los objetivos y hacia dónde quieres que vaya el negocio. Que compatibilice su vida personal y laboral, esto es una carrera de fondo y no sirve de nada machacarse durante dos años dejando tu vida de lado. Creo que la edad no importa pero sí tener una buena formación, ser especialista o irse especializando en lo que quieras montar la empresa. Y ganas de

hacer las cosas bien, creo que no hay más secretos.

Comentarios

[Volver](#)